

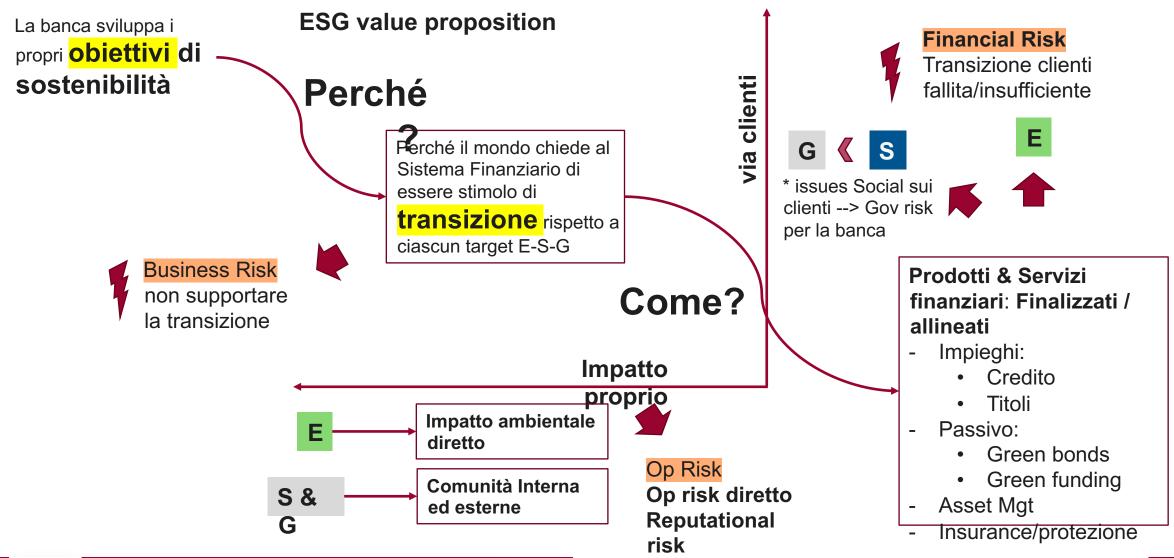
## MONTE DEI PASCHI DI SIENA BANCA DAL 1472

# Il ruolo delle strategie di Settore in un approccio ESG integrato.

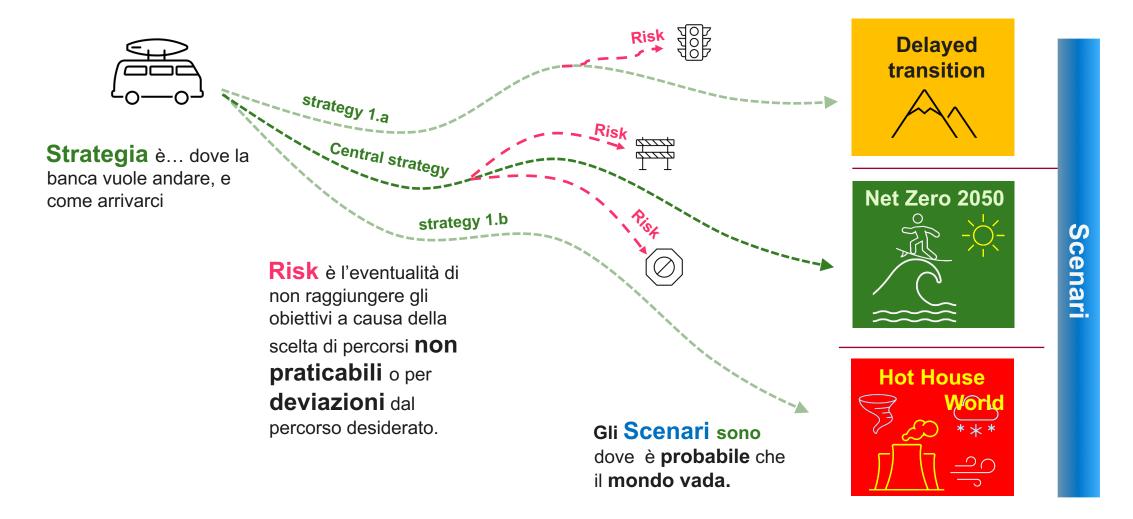


Giuseppe Di Leo Head of ESG Risk Team -BMPS

## Proposition e rischi ESG



## Il triangolo Scenari / Strategie / Rischio





## Personaggi nei ruoli principali: rischio di transizione e rischio fisico

contro-intuitivo

Il rischio climatico non è immediatamente un rischio finanziario

Sul credit risk della banca ha 2 modalità di trasmissione principali

Focus: credit / E-Climate Related targets

Il rischio di transizione deriva dagli sforzi che un individuo o un'azienda devono affrontare per raggiungere una (obbligatoria)

Il Transition risk puo essere



Uno scenario di transizione riuscita può mettere in crisi molte aziende/settori VS.



In uno scenario hot house world, le attività transitional possono prosperare Nella narrativa di consenso sui rischi climatici, il Physical Risk è considerato come il danno collaterale di una transizione fallita.





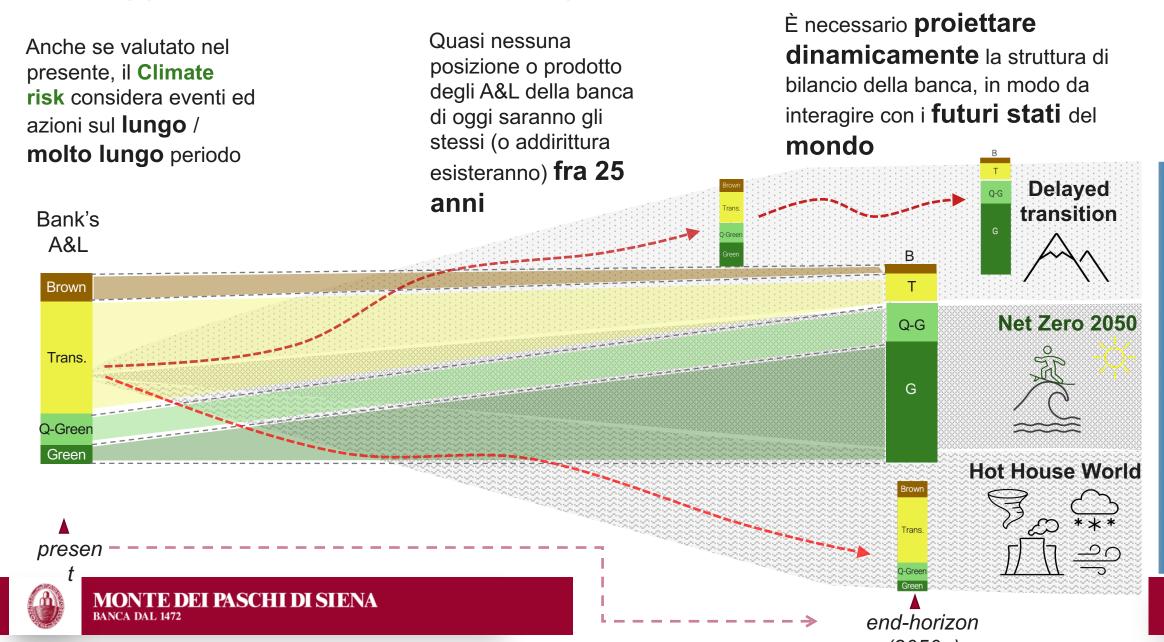




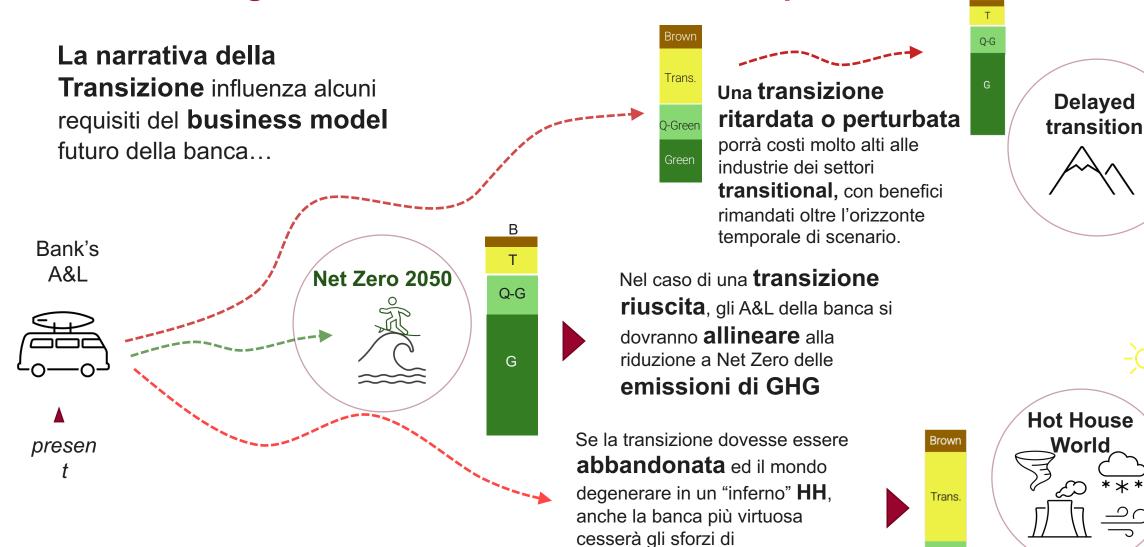
Nello scenario hot house world il fallimento nel mitigare il global warming, porta con sé un aumento di eventi climatici catastrofici. Il meccanismo di trasmissione al credit risk passa dai danni e/o perdita di valore di beni strumentali e dei collaterali



## Personaggi nei ruoli principali: strategie



## Come le strategie si modificano in funzione delle ipotesi di scenario?



trasformazione del suo BM



O-Greer

## Di che cosa sono fatti «prodotti» (e strategie) ESG?

OBs, servizi

Focus: credit / EClimate Related
targets

L'attività di una banca si concretizza in **prodotti di credito**, **portafogli di titoli**, **raccolta**, altri **servizi finanziari** (off-balance, garanzie, servizi di investimento) a controparti le cui rispettive attività hanno a loro volta **vari gradi e forme di** allineamento agli **obiettivi ESG...** 

Brown

Bank's Assets, Liabs,

Gli impieghi **Brown** consistono in finanziamenti ad attività/progetti che non si prevede che possano essere eligible per la Tassonomia della Sostenibilità.

Trans.

Gli asset **transitional** sono crediti garantiti a controparti o Progetti di attività abbastanza **distanti dalla sostenibilità** ma "**allineabili**" attraverso investimenti consistenti per la conversione del business model.

Q-Green Green Tra gli asset **Quasi Green** ricadono i crediti classificati gestionalmente come riferiti a CTPs o progetti posti su un **percorso di allineamento facilmente realizzabile Gli asset Green sono i crediti, già** 

nell'attualità, relativi a progetti o CTPs allineati

alla Tassonomia



MONTE DEI PASCHI DI SIENA

Passed – Failed per ciascun asset/project

L'allineamento alla Tassonomia della sostenibilità rappresenta al tempo stesso un tool di riconoscimento (booleano) di attività o CTP già/non ancora sostenibili e un potente rationale di esposizione al transition risk, letto come distanza dalla sostenibilità (su base aggregata...).

**TAC** (Taxonomy Alignment Coeff.)

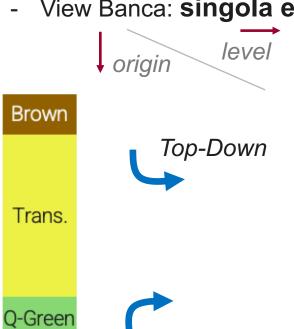
#### Analizzando la struttura di sostenibilità di una banca

L' analisi di eligibility/alignment nasce per essere utilizzata a livello di ciascuna attività:

- Prospettiva Azienda: **singolo project** plan

View Banca: singola esposizione creditizia

Focus: credit / E-Climate Related targets



#### **Controparte**

#### Info Geo-Settoriali:

- TAC Settoriali
- Emissioni GHG Settoriali
- Rischio Fisico Geo-Settoriale (Cronico/acuto)

#### Info Client- specific:

- Emissioni GHG
   (finanziate/assolute/intensità)
- C&E Transition plan
- Info Finanziarie /credit quality
- Info Rischio fisico (cella censuaria, mitigazioni, ...)

### Singola

#### Info Geo-Settoriali:

- Sector based Project Financing
- Crediti finalizzati Sector based
- Esposizione al rischio fisico per Settore/prodotto

#### <u>Info Product - specific:</u>

- Tipo Prodotto
- Eligibility/allineamento Tassonomia
- Green covenants
- Prodotti finalizzati (es. Green loans, protezione rischio fisico, ...)



Green

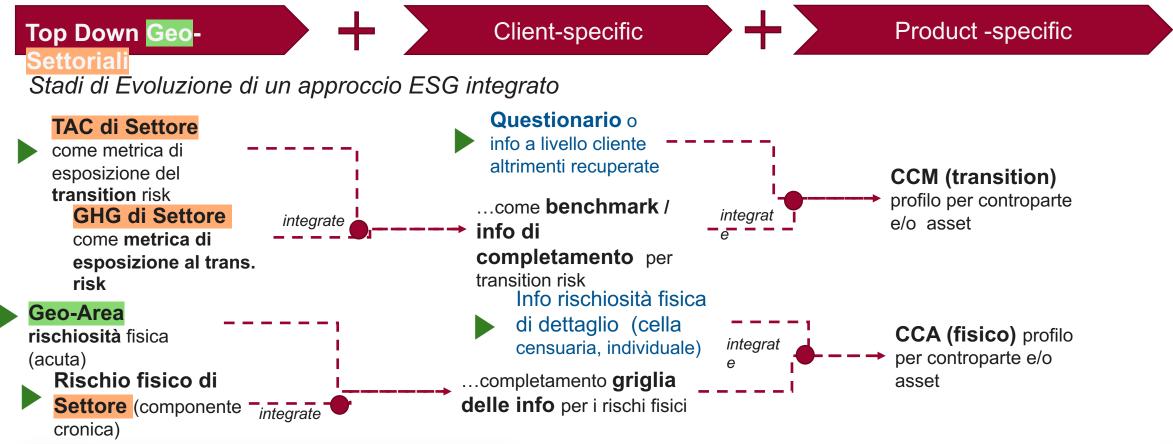
Bottom-Up

Fattorizzare dati ed analisi a livello Settore per un approccio integrato

Le info settoriali, e quelle client/product - specific sono cruciali per valutare e governare la composizione ESG del business model della banca

Focus: credit / E-Climate Related targets

Ruolo delle analisi / info Sector based

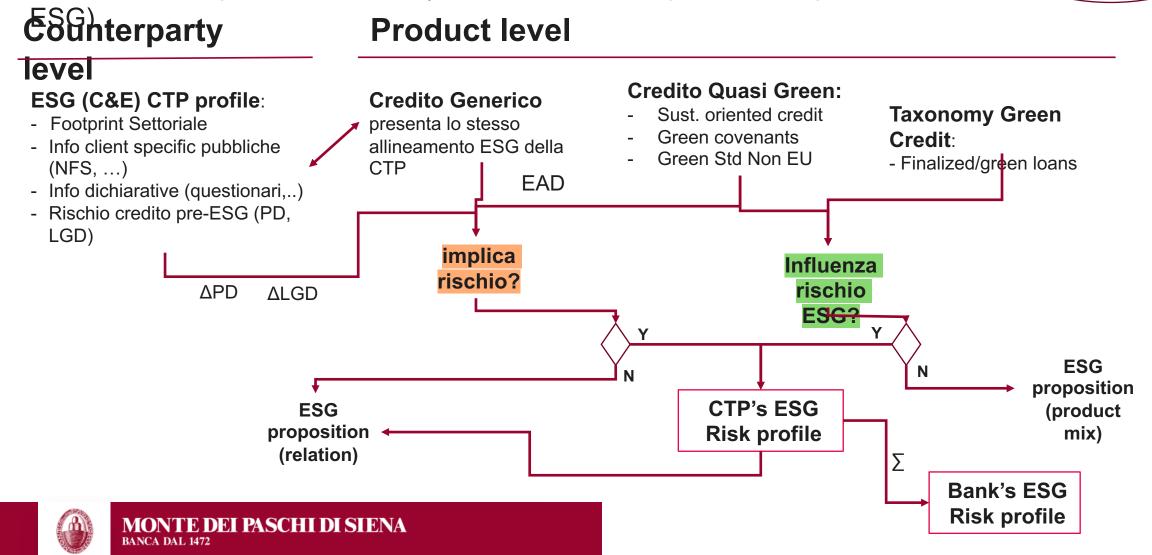




#### Non è tutto rischio ciò che riluce...

Un profilo ESG è la sintesi di tutte le variabili ESG rilevanti. Ma non tutte le variabili ESG implicano rischio... (e non tutto il rischio proviene da problematiche

Focus: credit / E-Climate Related targets



## **Grazie per l'attenzione!**



