

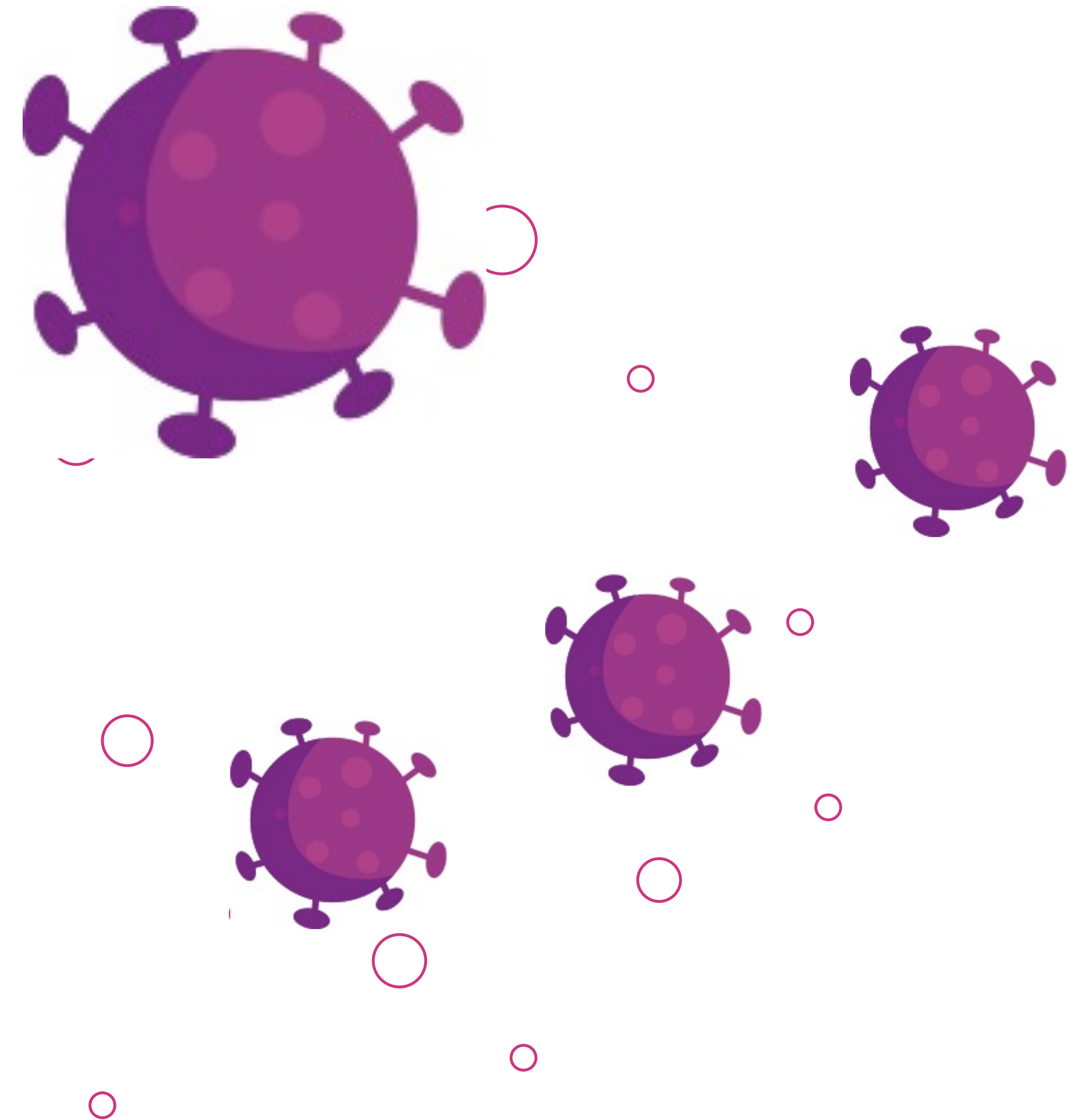


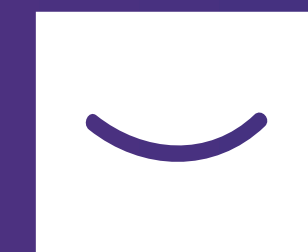
AVVERA

E' il momento di essere ANTIFRAGILI... trovare beneficio immediato nel momento di difficoltà imparando a migliorarsi: **è il percorso** dei sistemi naturali che ci circondano, sopravvissuti, o meglio evoluti, grazie alla loro capacità di convivere con i fattori di stress esterni.

Stress, volatilità, casualità: la natura è l'esempio più classico di antifragilità, sviluppata nel continuo confronto con fattori esterni imprevisti.

Ci ritroveremo a brevissimo con **BISOGNI e TARGET di clientela completamente stravolti: non sappiamo come (o almeno qualche idea l'abbiamo) ma il processo classico di valutazione ne risentirà e dobbiamo farci trovare pronti**





Avvera è una società nata nel maggio 2019 a seguito dell'autorizzazione di Bankit all'iscrizione all'albo delle 106.



3 SEDI

2 A REGGIO EMILIA
1 A MILANO

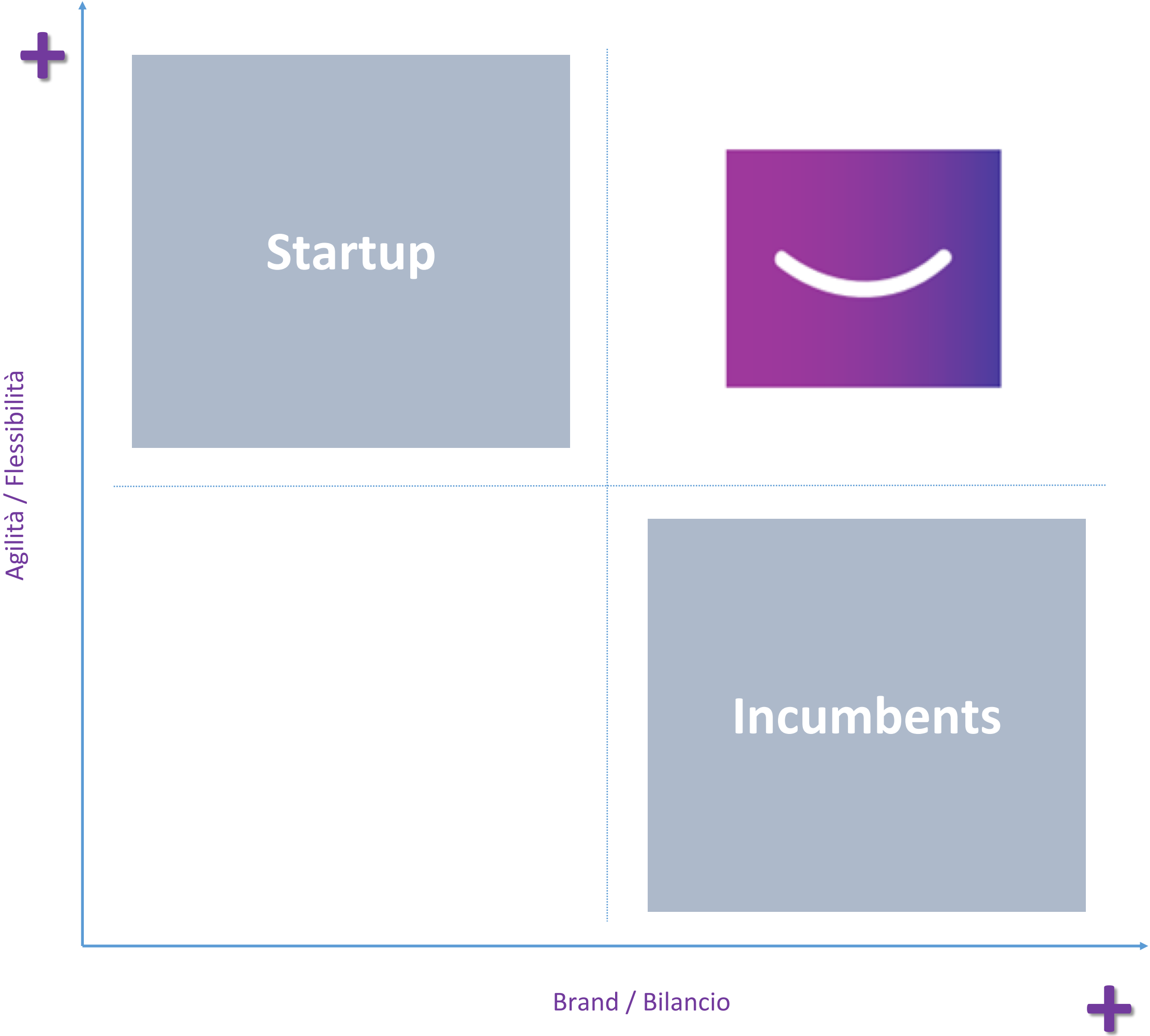
+100





















DIPENDENTI

+400

TRA AGENTI e
COLLABORATORI

UNA STARTUP CON PIU' DI 100 ANNI DI ESPERIENZA



			FILIALI	AGENTI	ONLINE	CANALE TELEFONICO DIRETTO	PARTNERSHIP COMMERCIALI
MUTUI							
Credito al Consumo	Prestiti Personali («PP»)	<ul style="list-style-type: none">Erogazione diretta tramite filiali bancarie e altri canali (reti agenziali, soluzioni digitali, canale diretto)Clientela captive ed extra-captive					
	Cessione del Quinto («CQ»)	<ul style="list-style-type: none">Erogazione diretta tramite rete agenziale e filiali bancarie (soluzioni digitali, canale diretto)Clientela principalmente extra-captive					
	Prestito finalizzato («PF»)	<ul style="list-style-type: none">Erogazione diretta tramite lo sviluppo di una rete agenzialeClientela extra-captivePF erogati con modelli digitali (e-commerce)					

Digital lending



Abbiamo avviato una progettualità per sviluppare **l'offerta digitale** che ci porterà ad avere un processo in **modalità self** già in **ottica PSD2**.

Questo modello prevedrà un onboarding digitale con **riconoscimento biometrico** del cliente e processo completamente autonomo fino all'erogazione.



Digital lending



Richiesta



KYC



Sottoscrizione



Time
to YES



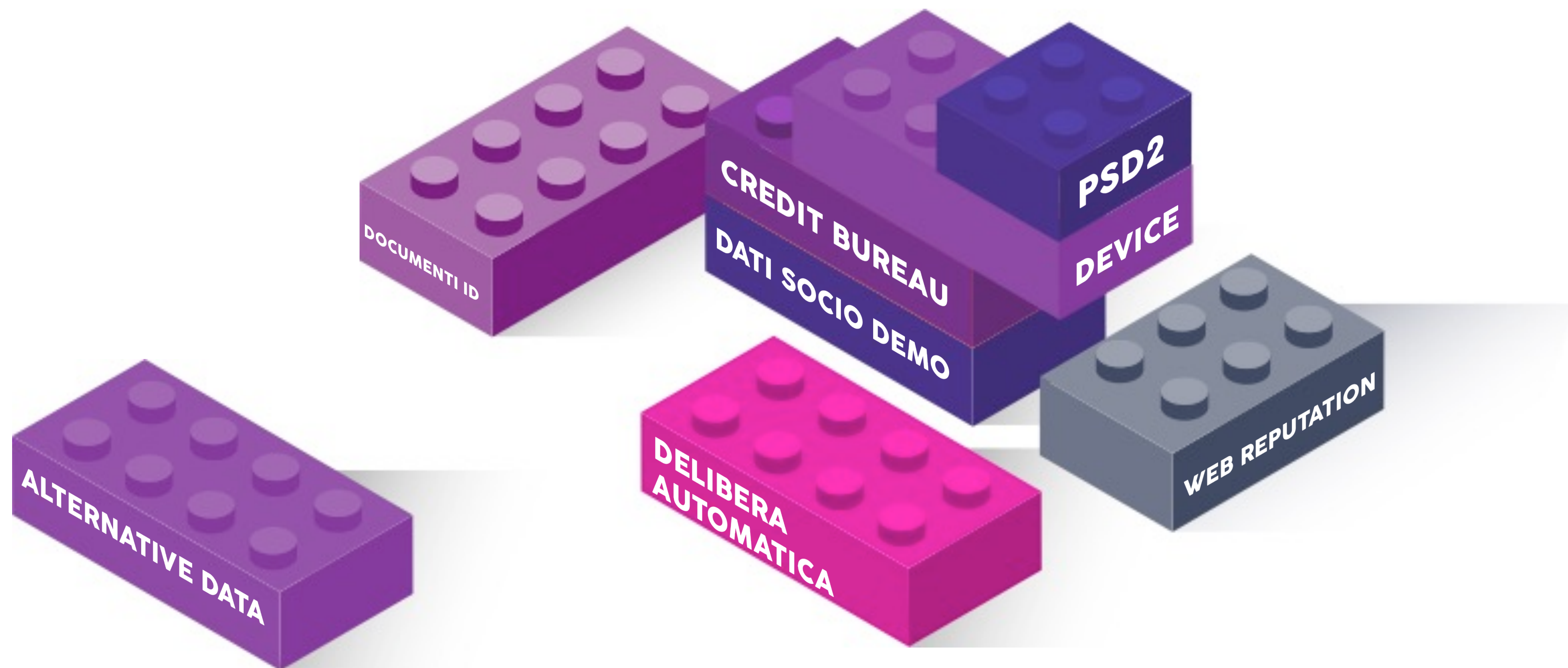
Time
to CASH



 **8min**

 **24h**





Nuove fonti dati per migliorare la nostra capacità di valutare il rischio di credito



AVVERA

Fonti dati

Benefici "open credit"

NEW

Nuove fonti dati

Open banking psd2

Web data

Socio-demo data



Dati tradizionali

Banking Account cashflow

Behavioural data

Transactional data

External Data: Credit Bureau, Business Information, ...

Permetterà di valutare meglio...

...soggetti che hanno subito gli impatti della particolare situazione di emergenza che stiamo vivendo

...soggetti senza una precedente storia creditizia

...soggetti con una storia creditizia non ottimale che sono però rientrati in un percorso virtuoso

QUALI BENEFICI COGLIERE?



INCREMENTO DEI
TASSI DI
ACCETTAZIONE

RIDUZIONE DEL
RISCHIO DI CREDITO

PIU' AUTOMAZIONE E
MIGLIORAMENTO DEI
PROCESSI OPERATIVI



AVVERA

GRAZIE