



## **PSD2 : regulation as a catalyst for innovation**

**Salvatore Borgese**

Managing Director, Banca 5 S.p.A

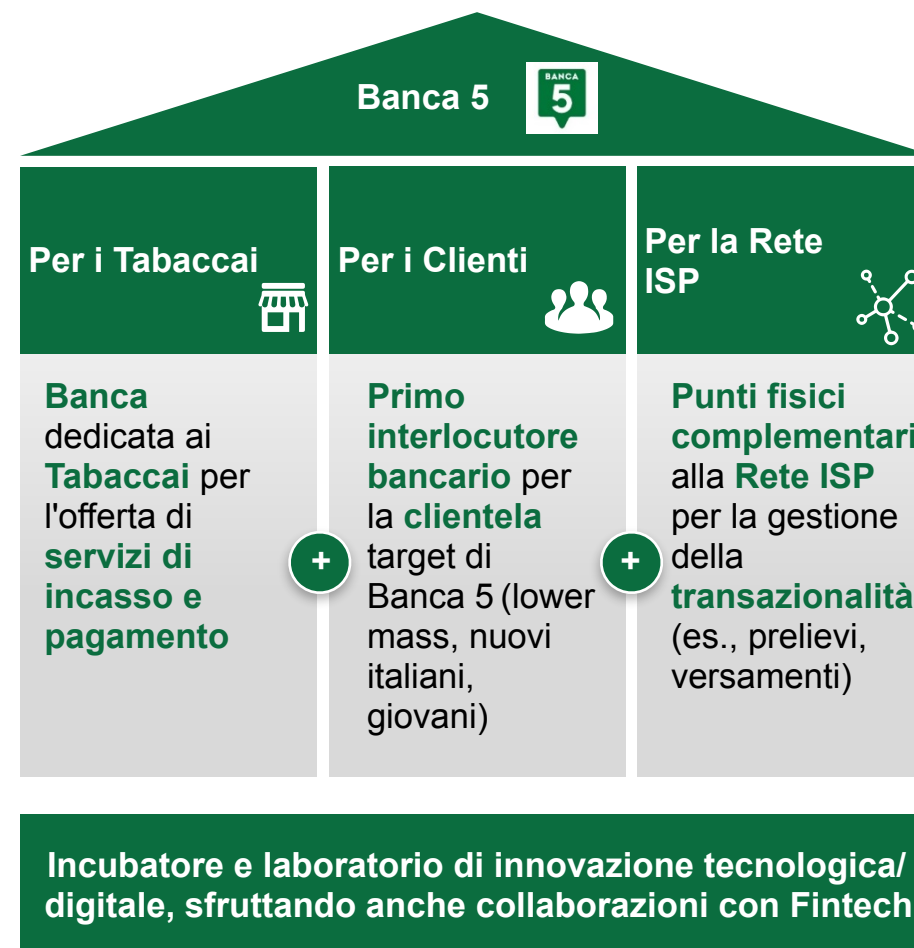
**Claudio Bedino**

Co-Founder and COO, Oval Money Ltd

## Banca 5



- Fare leva **sulla Rete di ~19.200 punti operativi** convenzionati con Banca ITB per l'**acquisizione**, lo **sviluppo** e il **referral** di:
  - **Clienti "lower mass"** e **"nuovi italiani"**, non nel target naturale della Banca dei Territori
  - **Clienti giovani** (in modo **complementare** a quanto già definito dalla Banca dei Territori)
  - In generale tutti quei Clienti che prediligono un **rapporto "semplice"** con la Banca
- Creare una **Banca Rete di prossimità** – focalizzata sull'"instant banking" – **a complemento** dell'attuale Rete di Filiali che sarà sempre più focalizzata su consulenza e servizi a valore aggiunto
- Rafforzare la **partnership** con i **Tabaccai**, realizzando un **modello di business potenzialmente replicabile** in Italia e all'estero, anche con **altre reti distributive** non-bancarie, ad esempio distributori di benzina, farmacie, edicole

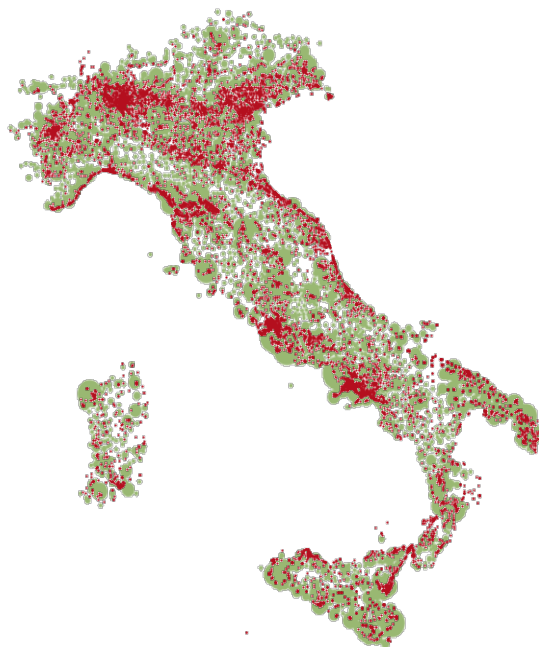


# ~19.200 Tabaccherie convenzionate sul Territorio nazionale

### Distribuzione geografica dei Tabaccai convenzionati

● Distribuzione Tabaccai convenzionati

● Distribuzione popolazione italiana



~16.600

Tabaccai con convenzione tradizionale



~2.600

Tabaccai con convenzione light (solo POS<sup>1</sup>)



~19.200

Totale

~55.000

Totale Tabaccai in Italia

### Canali fisici e digitali a disposizione della Clientela

#### Canali in Tabaccheria

#### Terminale/altre periferiche

Terminale per le operazioni di pagamento, POS, ..



#### Corner

Espositori in Tabaccheria con i leaflet dei prodotti



#### Canali bancari digitali/remoti

#### App/sito web Banca 5

Area pubblica con informazioni e area privata previo accesso



#### Filiale Online Banca 5

Gestione chiamate per assistenza al Cliente



<sup>1</sup> Offerta ai Clienti di ricariche telefoniche e ricariche di carte prepagate





Oval Money



## A SIMPLE APP TO HELP USERS TOWARDS FINANCIAL RELIABILITY

Oval Money è la startup che sta **rivoluzionando il mondo del risparmio personale** avvicinando le persone alla finanza. Oval nasce con l'obiettivo di introdurre **innovazione**, **trasparenza** e **accessibilità** nel mondo della finanza tradizionale e contemporaneamente di sensibilizzare un nuovo target di consumatori al risparmio a lungo termine. L'app offre a tutti la possibilità di **risparmiare** e, indipendentemente dal capitale a disposizione, la possibilità di **investire**. Collegando i propri conti e le proprie carte permette di visualizzare tutte le transazioni, fornendo strumenti utili per una maggiore **consapevolezza finanziaria**.



## La partnership



00oval +



- sviluppo di un nuovo stack per la **gestione dei conti** e dei trasferimenti Sepa
- semplificazione e ottimizzazione del **processo di onboarding**
- ampliamento dei servizi offerti da Oval con l'**integrazione dei prodotti di pagamento** offerti da Banca 5
- nuova offerta per i clienti Banca 5 con le funzionalità di **PFM** e **Saving** offerte da Oval Money
- miglioramento dell'esperienza utente con il passaggio da **screenscraping ad Aisp/PSD2**
- sviluppo di un nuovo concetto di **banking accessibile** e guidato dai **customer behaviour**
- struttura aperta con l'integrazione di prodotti di **investimento** e **assicurativi di terze parti**





IL FUTURO  
PASSA DA QUI

#SalonePagamenti2018 #payvolution