

INTESA  SANPAOLO

XME BANKS

IL FINANCIAL AGGREGATOR DI INTESA SANPAOLO

Enrico Canna

Digital Channels Manager

Il Salone dei pagamenti 2020
4 Novembre

AGENDA

- COS'È UN ACCOUNT AGGREGATOR
- XME BANKS: TUTTE LE BANCHE IN UNA SOLA APP
- IL NOSTRO APPROCCIO
- IL PERCORSO EVOLUTIVO
- ALCUNI NUMERI CONSIDERAZIONI SUL SISTEMA OPEN API

COS'È UN ACCOUNT AGGREGATOR



TUTTI I PRODOTTI E SERVIZI FINANZIARI IN UN UNICO POSTO



IL CLIENTE TARGET ARIANNA

- **Multibancarizzata**, 48 Anni
- Utilizza frequentemente **Google Pay** per pagare in negozio e in viaggio.
- Ha un **conto cointestato** con il marito
- Vuole **controllare costantemente i propri risparmi**



SERVIZIO

Conto per Mutuo

BBVA

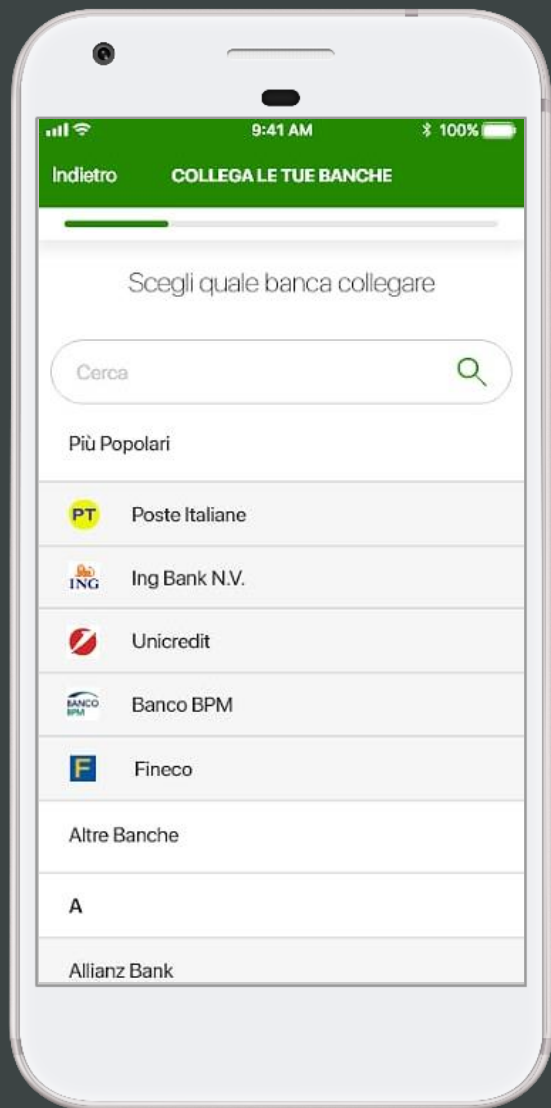
Conto cointestato

INTESA  SANPAOLO

AGGREGATORE
FINANZIARIO
ARIANNA

Carte pagamenti in App

Revolut



SERVIZIO PER LA GESTIONE UNICA DELLE FINANZE E PER SPOSTARE LA **COMPETIZIONE** SUL **TOUCH-POINT**...

IL MERCATO AGGREDIBILE



18 MLN

CLIENTI BANCARI ONLINE IN ITALIA



30%

CLIENTI MULTIBANCARIZZATI ONLINE

XME BANKS

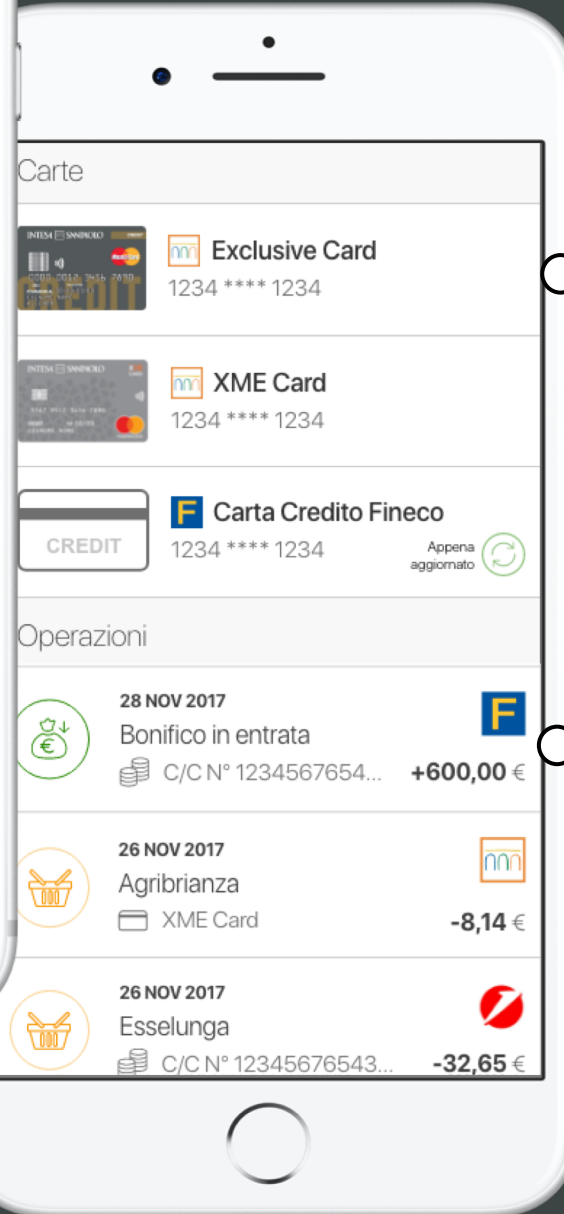
TUTTE LE BANCHE IN UNA SOLA APP



Roll Banche

Saldo

Conti di pagamento



Carte di pagamento

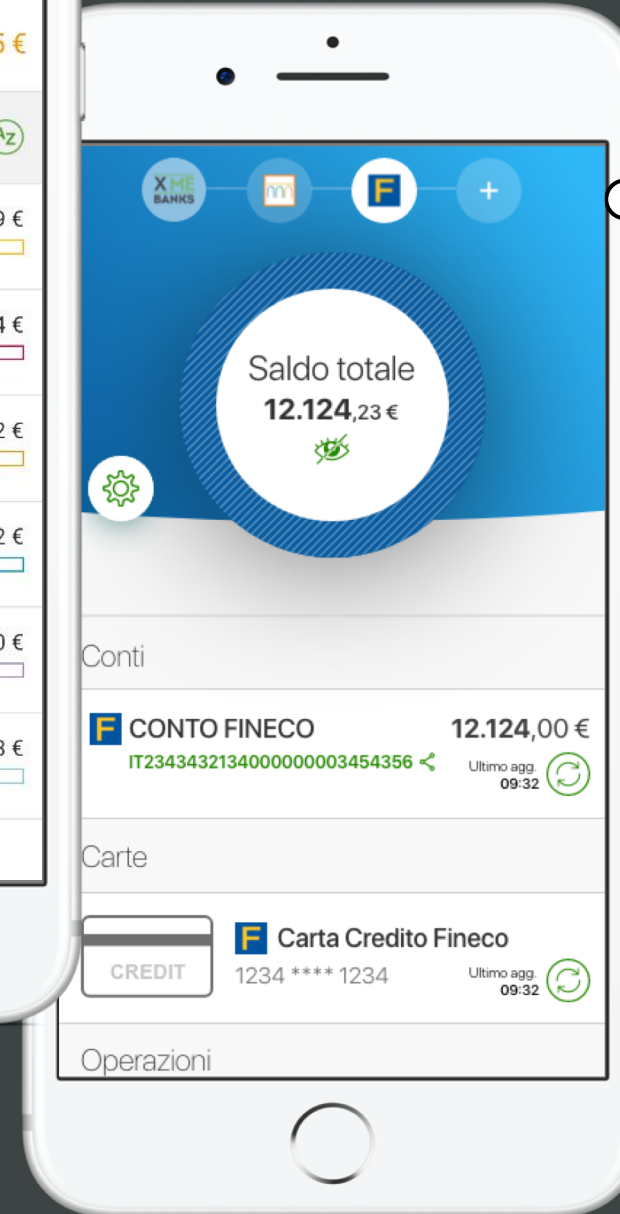
Movimenti

**UN'UNICA VISTA, TUTTE
LE MIE BANCHE**

Categoria



Tap Filter

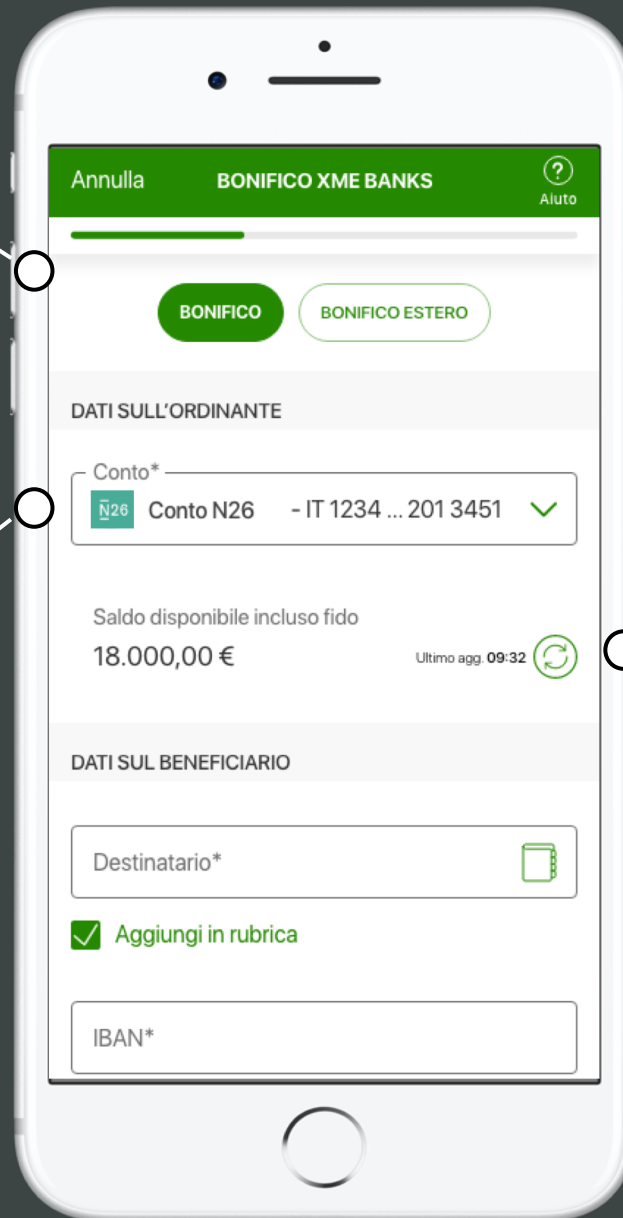


**PERSONAL FINANCIAL MANAGEMENT
E FOCUS SU SINGOLA BANCA**

Tipologia

Conto altra banca

Saldo



The image shows a smartphone screen displaying the 'BONIFICO XME BANKS' interface. The screen has a green header bar with 'Annulla' on the left, 'BONIFICO XME BANKS' in the center, and a help icon with 'Aiuto' on the right. Below the header, there are two buttons: 'BONIFICO' (solid green) and 'BONIFICO ESTERO' (outlined green). The main content area is divided into sections: 'DATI SULL'ORDINANTE' and 'DATI SUL BENEFICIARIO'. In the 'DATI SULL'ORDINANTE' section, there is a 'Conto*' field with a dropdown menu showing 'Conto N26 - IT 1234 ... 201 3451' and a green checkmark. Below this, the 'Saldo disponibile incluso fido' is displayed as '18.000,00 €' with a refresh icon and the text 'Ultimo agg. 09:32'. The 'DATI SUL BENEFICIARIO' section includes a 'Destinatario*' field with a calendar icon, a checked checkbox for 'Aggiungi in rubrica', and an 'IBAN*' field. Three white callout lines with circular endpoints point to specific elements: one to the 'BONIFICO' button (labeled 'Tipologia'), one to the 'Conto N26' dropdown (labeled 'Conto altra banca'), and one to the balance information (labeled 'Saldo').

**NON SOLO INFORMATIVE MA ANCHE LA
POSSIBILITÀ DI EFFETTUARE BONIFICI**

IL NOSTRO APPROCCIO



VEDE IL CLIENTE SEMPRE AL CENTRO DEL PROGETTO



IL PERCORSO EVOLUTIVO



I PROSSIMI PASSI

SMART LENDING

Processo Fully-Digital di delibera automatica ed istantanea del credito al Business.
Valutazione uniforme di clienti e prospect grazie alle Open API



OGGI

XME BANKS PROSPECT

Apertura agli *user* che non hanno un conto in Intesa Sanpaolo



FINE 2020

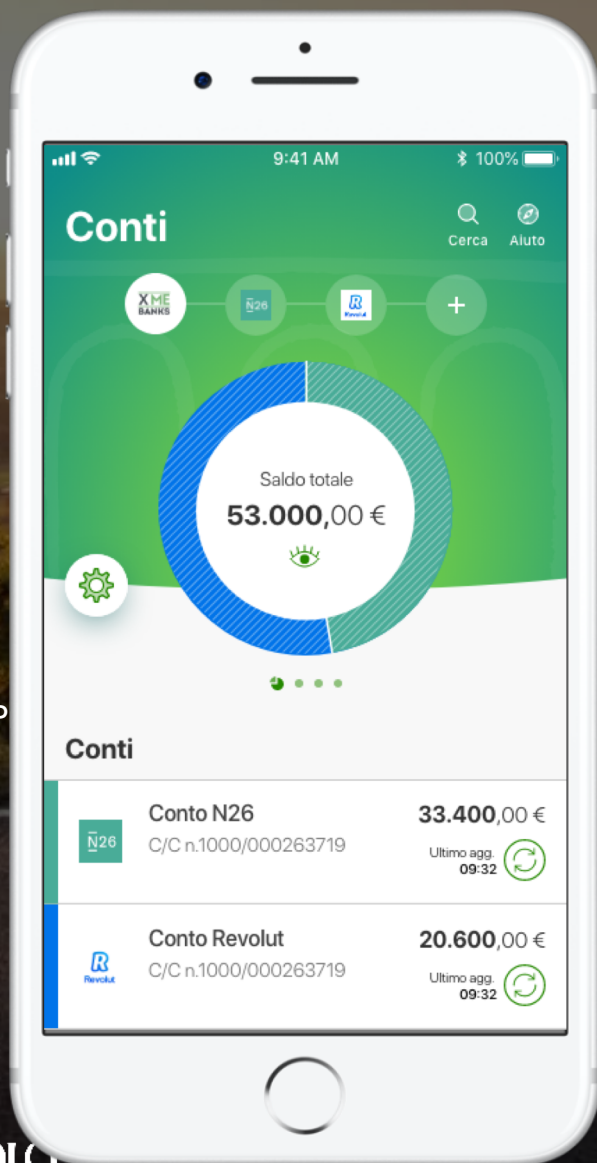
XME SpensieRata

Ottenere liquidità per far fronte agli acquisti



2021

I PROSSIMI PASSI



XME SpensieRata

Ottenere liquidità per far fronte agli acquisti

XME BANKS PROSPECT

Apertura agli *user* che non hanno un conto in Intesa Sanpaolo

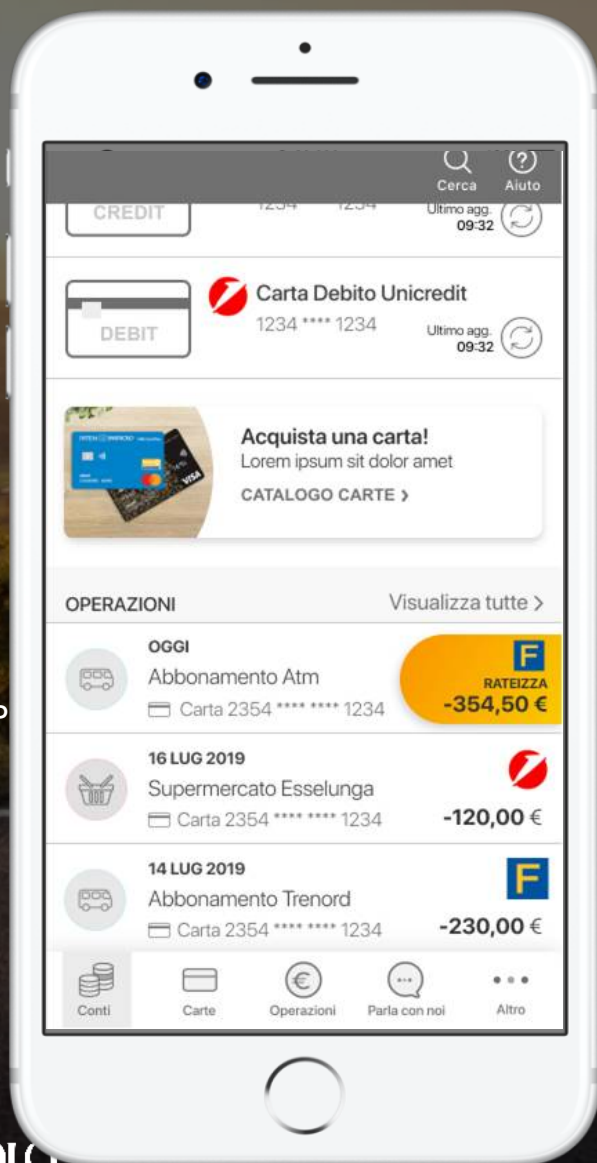


FINE 2020



2021

I PROSSIMI PASSI



XME SpensieRata

Ottenere liquidità per far fronte agli acquisti



2021

XME BANKS PROSPECT

Apertura agli *user* che non hanno un conto in Intesa Sanpaolo



FINE 2020

ALCUNI NUMERI



I DATI DI XME BANKS

PIÙ DEL

80%

**CLIENTI
POSSONO
COLLEGARE UNA
BANCA**



**... 90% ENTRO FINE
ANNO**

**(84 BANCHE COLLEGABILI. 90
ENTRO FINE 2020)**

**I CLIENTI CHE
HANNO ATTIVATO
XME BANKS LO
TROVANO MOLTO
UTILE E LO USANO
SEMPRE DI PIÙ**

8

volte al mese il cliente entra in XME Banks

9.000 visualizzazioni giornaliere
della scheda prodotto



2,7 mln

i clienti
multibancarizzati
potenziali utilizzatori
XME Banks



CONSIDERAZIONI SUL SISTEMA OPEN API



IL NOSTRO PUNTO DI VISTA...



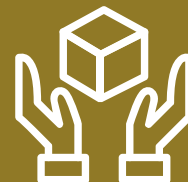
FEELING

L'elevato utilizzo sin dalle prime fasi ed i primi **pareri positivi** dei clienti dimostrano che è un servizio utile



MODELLO DA SEGUIRE

Il forte «**appeal**» sul mondo finance porta a pensare all'**apertura di altri scenari**: es. TELCO, GAFA, ...



FATTORE ABILITANTE

Apertura a **nuovi modelli di business** o nuovi prodotti a perimetro (es. Investimenti, ...)



EDUCAZIONE FINANZIARIA

Strumento utile per la **gestione dei propri risparmi** grazie ad una vista a 360° sulle spese personali

GRAZIE PER L'ATTENZIONE



Enrico Canna

Digital Channels Manager

Intesa Sanpaolo