



DXC Technology

ProCube: Progression, Protection & Prosperity

Cesare Brambilla, Account General
Manager Xchanging, a DXC Technology
company

ES DELIVERING EXCELLENCE FOR OUR
G EXCELLENCE FOR OUR CUSTOMERS
UR CUSTOMERS AND COLLEAGUES DI

DXC at a glance



DXC Banking & Capital Market Capabilities





Skills

 45+ Years serving the Banking industry	 350+ Active Banking and Capital Markets clients	 6,500 Banking and Capital Markets professionals
 17 Of the world's top 20 banks	 70+ Countries we operate in	 >70% Of engineers have advanced degrees

Scale



Customers	Services
50+ Asset Management Companies 10+ Banks 10+ Brokers 30 Other (Trustee, Sicav, etc.) 2 Depo Banks	BPO (Business Process Outsourcing) - ca 50% ITO (IT Outsourcing) - ca. 40% License - ca. 10%
Business Model Mostly "As a service"	

Software 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Own IP ✓ 3P integration (StatPro, Eurofinance, World Check, Enterprise, Blackrock, others)
Technology 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Certifications (ISO 9001, ISAE 3402 TYPE 1 AND 2, ISO 27001, ISO 20022) ✓ Multi-tenant architecture, client-server application, web based and graphics interfaces ✓ Accessible platform via remote connection to XCH IT infrastructure and/or as a service
Capabilities 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Compliance ✓ Tax ✓ Regulatory Reporting ✓ Financial Statements ✓ Complex SLA/KPI
Changes 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Management of main market transformation projects ✓ Ability to adapt to customization requests



Vertical platform

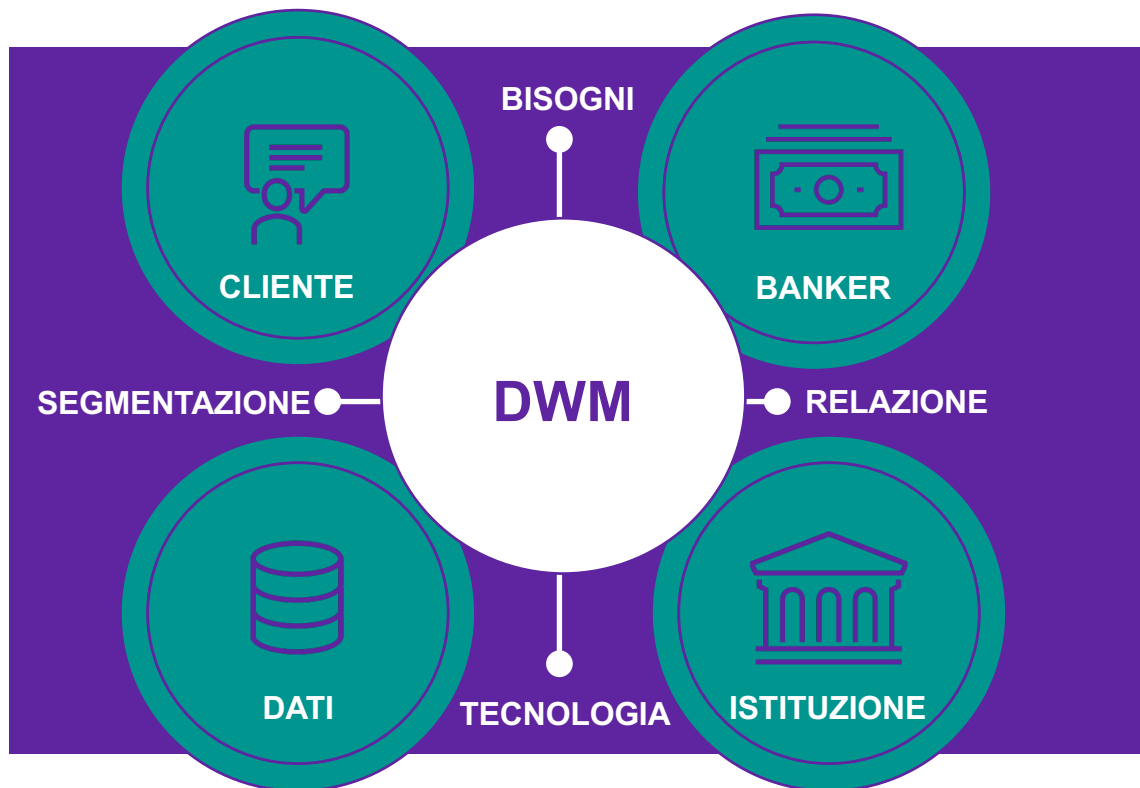


- **Monetica:** CAMS II solution is adopted by main Processors (in Italy: SIA & Equens Worldline; worldwide: Mastercard, Barclays, Toshiba, First National Bank,...)
- **Payments:** PTS Platform, with about 70 implementations in Europe
- Experts in Banking and Capital Markets technology and solutions, trusted provider of change, modernization and run services
- Serves: Retail banking, Commercial banking, Private banks with deep knowledge and expertise on **Temenos** and **Avaloq** platform
- DXC solution for **Regulatory Reporting**
- Used directly by 40 Banks & Financial Institutions; indirectly by about 400 Banks & Financial Institutions, through Service Centers

Minerva



Digital Wealth Management ad oggi (DWM)



Cosa ci chiedono i clienti?

- Soddisfare esigenze finanziarie
- Allargarsi ad altri segmenti di clientela
- Incrementare l'efficienza operativa e organizzativa
- Riduzione del «cost to serve»

Come risponde DXC/Xchanging

- Nuove tecnologie
- Approccio Data Driven
- Nuova esperienza digitale

Evoluzione del ruolo del Banker

- Supportato da tecnologie evolute
- Accrescere la percezione del valore da parte del cliente finale
- Pensare in termini di **Global Advisory**

Cosa, come e perché della Global Advisory



Cambiare prospettiva

Da una logica di prodotto/rendimento a una di servizio in grado di...

Catturare il cliente nella sua Customer Lifecycle per bisogni sia espressi che non:

- Famiglia
- Immobili
- Business
- Health
- Leisure
- Passaggio generazionale
- Ottimizzazione Fiscale
- Previdenza e Protezione

Per arrivare a una complessiva generazione di Prosperity

Ma esiste la piattaforma “perfetta”?

Le funzionalità indispensabili

- Completa mobilità
- Onboarding digitale, anche in mobilità
- Gestione dei Prospect; analisi gruppi familiari e non
- Position keeping, anche da condividere con il cliente
- Product picking con filtri evoluti e/o suggerimenti da Direzione Commerciale
- Analytics portafoglio Clienti per il banker e dir. Comm.
- Alert e notifiche per banker e Direzione commerciale
- Strumenti di engagement di nuovi Clienti

Profilazione del Cliente (capiamo le sue necessità?)

Investimenti per bisogni presenti e futuri non solo finanziari

Supportare un servizio distintivo e riconoscibile

Ma journey ed experience?

Ogni banca o FA network deve essere riconoscibile



Cos'è DXC ProCUBE

La prima piattaforma di DXC Technology di digital Wealth, Health, Protection & Education

“ *Una piattaforma data driven, che integra i meta servizi per guidare le persone lungo la loro vita, per garantire una crescente Prosperity* ”

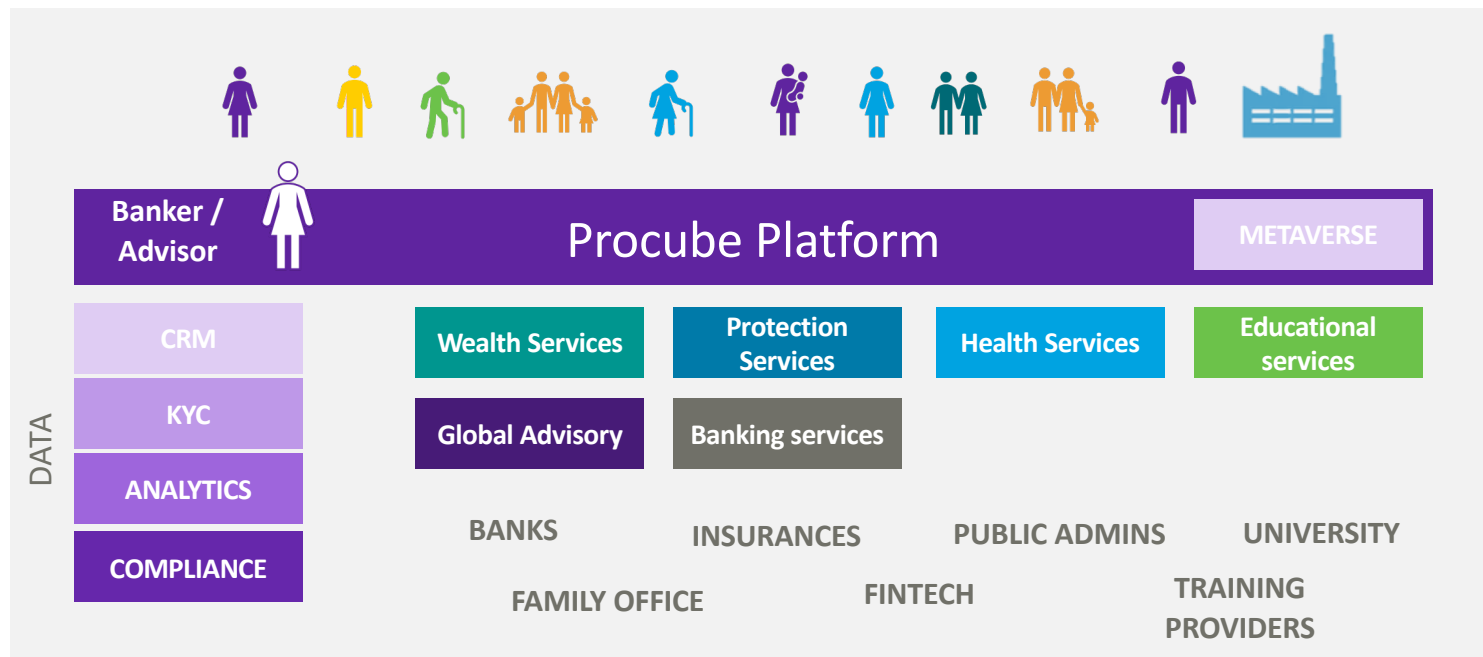
*La piattaforma consente alla banca di distinguersi con un servizio nel settore della longevity, superando la concorrenza con **un nuovo posizionamento distintivo***

Democratizzando il Servizio di family office



PROCUBE: WEALTH, HEALTH, PROTECTION & EDUCATION JOURNEY

Il Banker ha una forte relazione con i propri clienti; diventa quindi per loro un **Life Ambassador**. La piattaforma **DXC ProCube** integra servizi ed elementi costitutivi; il Banker può comporre un portafoglio di servizi personalizzato per i propri clienti, analizzando le loro esigenze attuali e future lungo il loro percorso di vita





74,3% Procube Level

Pamela Ursi

Manufacturing SMEs Entrepreneur

Home

Your journey

Ambitions

Your services

All services

Are you ready to invest?

Log out

Hi Pamela,
Your journey with us!



Year 2023

New year, new services
Plan your 2023!

Find protection and health assistance services and feel the difference!

[See all services](#)

The new year comes with tons of novelties! Discover all new services!

[Go to new services](#)

Plan your 2023

Protection 64%

Improve your Protection up to 80%

With service "Health insurance 360°"

Health insurance 360°

Lörem ipsum symura nysade, antikar inte okeras. Sände boläbyledes tills senat.

[See details >](#)

Prosperity 72%

Improve your Prosperity up to 80%

With the service "Portfolio management"

Portfolio management

Lörem ipsum symura nysade, antikar inte okeras. Sände boläbyledes tills.

[See details >](#)



All
2023

2022

2021

2020



