

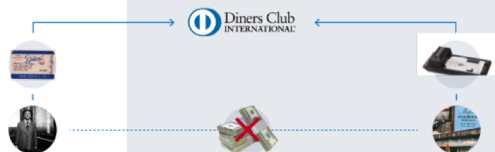


DINERS – IL FUTURO DEI PAGAMENTI B2B



DINERS CLUB ITALIA: DA SEMPRE PRIMA DI TUTTI

Diners inventa il «3-party business model» che pone le basi per l'attuale sistema di pagamento



1950 Diners Club International lancia la prima carta di credito al mondo



1967 Diners Club Italia lancia la prima carta di credito corporate

1988 Diners Club Italia lancia il primo programma reward

1996 Diners Club Italia lancia la prima carta cobrand Alitalia

2001 Diners Club Italia market leader di carte premium in Italia

CORNER 

Dal 5 Ottobre 2015 Diners Club Italia è entrata ufficialmente a far parte del Gruppo Cornèr Banca, istituto bancario svizzero privato e indipendente.

DISCOVER 

Grazie al Circuito Discover, 3° Network al mondo, Diners può contare su



200+

Nazioni in cui la carta viene accettata



189M+

Soci in tutto il mondo



44M+

Merchant in tutto il mondo

 Diners Club INTERNATIONAL

DINERS CLUB: NON SOLO BUSINESS TRAVEL MA ANCHE B2B



Le soluzioni Diners a supporto delle spese di trasferta includono:

- carte per i dipendenti
- piattaforme di emissione di carte virtuali
- prodotti dedicati alle PMI.

Grazie al supporto di Banca Corner i prodotti possono essere affiancati da companion cards Visa o Mastercard e possono così garantire un **livello di accettazione elevatissimo oltre che **servizi e benefici pensati per i viaggiatori**.**



La soluzione B2B di Diners Club armonizza le contrapposte esigenze di clienti e fornitori rispetto ai **tempi di pagamento consentendo di :**

- ottenere una **linea di credito extra-bancaria**
- ottenere una dilazione aggiuntiva **fino a 60gg** o
- una **riduzione dei tempi di incasso**

I VANTAGGI



PER IL MERCHANT

- Ottimizzazione/Centralizzazione del flusso d'incasso
- Abbattimento costi operativi diretti/indiretti
- Miglioramento del cash flow
- Trasferimento del rischio del credito a Diners Club



PER IL TITOLARE DI CARTA

- Linea di credito aggiuntiva extra bancaria non visibile in CR
- Dilazione aggiuntiva di circa 60 gg
- Semplificazione/Digitalizzazione del processo di pagamento
- Miglioramento del cash flow

INNOVAZIONE NEL B2B: PROCUREMENT SMART PAYMENT



SEMPLICITÀ



SICUREZZA



GLOBALITÀ



Procurement
Smart Payment

Il Procurement Smart Payment di Diners Club è la soluzione di pagamento virtuale che genera **benefici reali** per il tuo **Business**.

Rendi l'intero processo di gestione delle spese aziendali più **semplice e sicuro**.

Accettazione globale grazie al nostro network diffuso in **oltre 190 Paesi** nel mondo.

Il Procurement Smart Payment si basa sulla **generazione di un codice** di 16 cifre che funziona in tutto e per tutto come una Carta di credito che esiste esclusivamente nella sua forma **«elettronica»** per garantire a chi la usa più **sicurezza e praticità d'utilizzo**.

INNOVAZIONE NEL B2B: PIATTAFORMA DIGITALE DCI

Features

Buyers– Suppliers

- Invoice Platform connects the Buyers and Suppliers
- Supports Buyer Initiated Payments and Supplier Initiated Payments

Invoice Recon

- Each Invoice payment carries a unique Virtual Card Number (VCN) through authorization and settlement

Payment Process

- Dashboard for the Buyers and Suppliers
- Ability for the Issuer to conditionally approve transactions
- Dynamic Interchange Pricing

Payment Delivery

- Payment delivered to Suppliers via EFT
- Multicurrency/Cross-border Payments

Data and Reporting

- Enhanced Procurement Data capture

Benefits

- Buyers can submit Invoices or connect to ERP / AP
- Solution can be marketed to both, Buyers and Suppliers

- Easy reconciliation for the Buyers, Suppliers and Issuers
- Added security and domain restrictions supported by VCN

- Visibility to track invoice and payments
- Issuer controls authorization of high value transactions
- Supports multiple combinations of the fee from Buyers and Suppliers

- Non card accepting Suppliers are covered
- Cross-border payments managed with current DCI infrastructure

- Enhanced data is captured with the payment for better MIS capabilities

DINERS CLUB ITALIA E FINDYNAMIC PARTNER NEI SERVIZI FINTECH



- Prima azienda fintech in Italia a lanciare il Dynamic Discounting.
- Fintech Suite italiana che offre soluzioni innovative di Supply Chain Finance alle grandi aziende capofiliera, collaborando con istituti finanziari.

FINDYNAMIC (DYNAMIC DISCOUNTING)

GRANDI AZIENDE



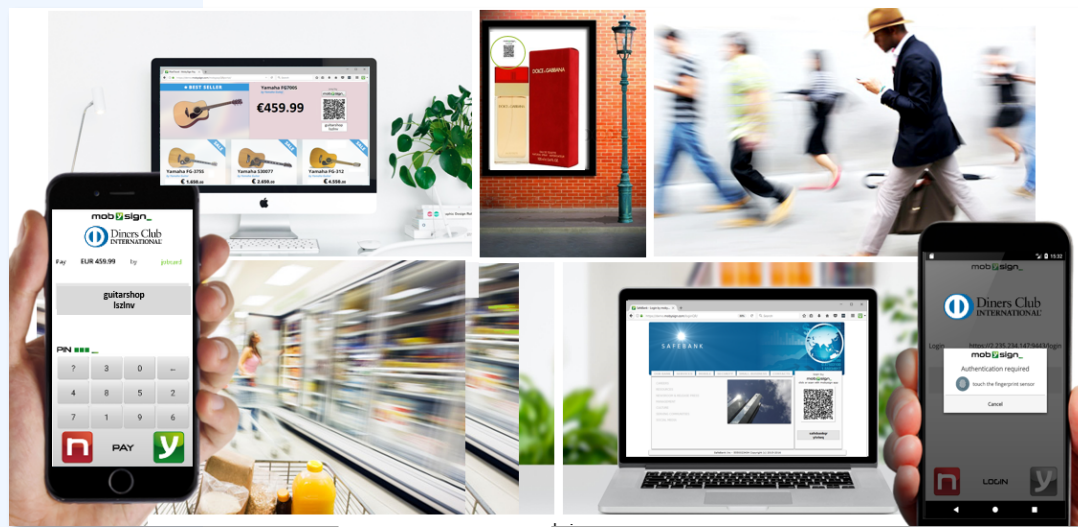
PARCO FORNITORI



Lo **sconto dinamico** consente alle **Aziende Cliente** di offrire ai loro **fornitori** il **pagamento anticipato** delle **fatture** in cambio di uno **sconto**, che varia **dinamicamente** in relazione al **numero di giorni**.
I **clienti** generano valore **monetizzando** la loro **liquidità** e i **fornitori** hanno la possibilità di **accorciare i tempi di pagamento** e **programmare la gestione del capitale circolante**.

DINERS CLUB E MOBYSIGN

UNA PARTNERSHIP DI SUCCESSO



A photograph of two women in a professional setting. On the left, a woman with blonde hair is smiling and looking towards the right. On the right, a woman with dark curly hair is looking towards the left. They appear to be in a meeting or collaborative work environment. The background is blurred, showing an office interior with windows.

DA OLTRE 60 ANNI,
LA PROFESSIONALITÀ CHE MERITI.
ENTRA NEL CLUB

Daniela Michieletto
B2B Sales Manager

